

حاز لقب الأكثر مبيعاً في الولايات المتحدة

الأخطاء الخمسة للمرئيس التنفيذي

قصة عن القيادة



باتريك لينسيوني

الأخطاء الخمسة للمرئيس التنفيذي

الأخطاء الخمسة لِلرئيس التنفيذي

تأليف
باتريك لينسيوني

ترجمة: هبة نجيب مغربي
مراجعة: مجدي عبد الواحد عنبة



**The Five Temptations of a CEO
A Leadership Fable**

Patrick Lencioni

**الأخطاء الخمسة للرئيس التنفيذي
قصة عن القيادة**

باتريك لينسيوني

الطبعة الأولى ٢٠٠٨

ISBN 978 977 6263 04 8

جميع الحقوق محفوظة للناشر كلمات عربية للترجمة والنشر
(شركة ذات مسؤولية محدودة)

كلمات عربية للترجمة والنشر

٤٣ شارع ابن قتيبة، حي الزهور، مدينة نصر، القاهرة ١١٤٧١
جمهورية مصر العربية

تليفون: ٢٠٠-٢-٢٢٧٢٧٤٣١ فاكس: ٢٠٠-٢-٢٢٧٠٦٣٥١

بريد الإلكتروني: kalematarabia@kalematarabia.com

موقع الإلكتروني: http://www.kalematarabia.com

يمنع نسخ أو استعمال أي جزء من هذا الكتاب بأي وسيلة تصويرية أو إلكترونية أو ميكانيكية بما فيه التسجيل الفوتوغرافي أو التسجيل على أشرطة أو أقراص مقروءة أو أي وسيلة نشر أخرى بما فيها حفظ المعلومات واسترجاعها دون إذن خطي من الناشر.

Arabic Language Translation Copyright © 2008 by Kalamat Arabia
Copyright © 1998 by Patrick Lencioni

All Rights Reserved. This translation published under license.

المحتويات

٧	مقدمة
١١	القصة
٨٥	النموذج
٨٧	ملخص عوامل فشل الرؤساء التنفيذيين
٩٧	تقييم الذات
١٠٧	شكر وتقدير
١٠٨	نبذة عن المؤلف
١٠٩	الكتاب في عيون قرائه

إلى أبي وأمي وزوجتي لورا
وطفلينا اللذين رزقنا بهما مؤخراً ماثيو وكونور.

مقدمة

إن تولي منصب الرئيس التنفيذي لأية شركة أو مؤسسة من أكبر وأصعب التحديات التي يقابلها المرء في حياته المهنية ... نعم، إنه تحد صعب وكبير، ولكنه ليس معقداً.

قد لا يوافق بعض الرؤساء التنفيذيين على هذا الرأي، خاصة من يجدون صعوبة كبيرة في عملهم ويواجهون العديد من المشكلات. فتجدهم يشكون من أن عملهم مثقل بالتعقيدات والتحديات التي تجعل توقع النجاح شيئاً مستحيلاً. وإذا لم يقدر لمؤسساتهم النجاح، فتجدهم يعززون ذلك الفشل إلى قائمة من الأسباب الواهية، مثل بعض الأخطاء في استراتيجية الشركة أو تقصير قسم التسويق في أداء عمله، أو المنافسة الشديدة، أو عدم الاستعانة بالتقنيات الحديثة أو غير ذلك. ولكن ما لا يدركونه هو أن هذه الأشياء ما هي إلا أعراض للمشكلات التي يعانون هم أنفسهم منها وليست المشكلات نفسها.

يرتكب جميع الرؤساء التنفيذيين الذين يفشلون في أداء عملهم - ومعظمهم كذلك - الخطأ نفسه وهو الوقوع فريسة في شباك واحد أو أكثر من الإغراءات التي يبهرهم بها المنصب الجديد، مما يدفعهم لارتكاب واحد أو أكثر من الأخطاء الخمسة القاتلة التي تقودهم ومؤسساتهم إلى الفشل.

وإذا كان نجاح الرئيس التنفيذي لأية شركة أو مؤسسة يتوقف حقيقة على بعض السلوكيات، فلماذا إذاً لا يزداد عدد التنفيذيين الناجحين؟ ولماذا

يستمررون في فحص التقارير المالية وجداول تطوير المنتجات وتقارير التسويق بحثاً عن حل سحري لجميع مشكلاتهم؟ أعتقد أن الفنانة الكوميدية لوسيل بول قد قدمت أفضل إجابة لهذا السؤال في حلقة قديمة من حلقات المسلسل الكوميدي المعروف «أنا أحب لوسي» I Love Lucy.

ففي تلك الحلقة، عاد ريكي زوج لوسي إلى المنزل فوجد زوجته ترحف على يديها وركبتها في غرفة المعيشة، فاندesh وسألها عما تفعله فأجابته إنها تبحث عن قرطها الذي فقدته. فسألها ريكي: «هل فقدت القرط في غرفة المعيشة؟»

فأجابته: «لا، لقد فقدته في غرفة النوم، ولكن الضوء أفضل كثيراً في غرفة المعيشة.»

أعتقد أن الضوء بالنسبة للكثير من المسؤولين التنفيذيين يوجد في أماكن مثل قسم التسويق والتخطيط الاستراتيجي والإدارة المالية، وهو بالطبع أسهل بالنسبة لهم من ظلام الوقفة مع الذات ومحاولة تقييم أدائهم الإداري للتوصل إلى نقطة القصور التي تسبب المشكلة. ول سوء الحظ، فإنهم لا يجدون مجالاً كبيراً لإدخال تحسينات في هذه الأقسام، فتستمر المشكلة قائمة.

وحتى أولئك الذين يسعون بشكل ما إلى تطوير أنفسهم، فإن كل ما يفعلونه هو الاسترخاء في منازلهم يختبرون بعض بدع الإدارة والاتجاهات الحديثة في القيادة، باحثين عن علاج سطحي لا يجدون صعوبة في تطبيقه ليعالج الأعراض فقط، تاركين جذور المشكلة كما هي. وبينما تبدو بعض وسائل العلاج هذه مجدية لبعض الوقت، فإنها في النهاية تتركهم عرضة - مرة أخرى - للعوامل الرئيسية التي سببت هذه المشكلات في المقام الأول، وهذا هو موضوع الكتاب الذي بين يديك.

وتكمن المأساة في أن معظم التنفيذيين يتمتعون بالذكاء والفتنة الكافيين ليدركوا كل هذا، ولكن لا يتحرك الكثيرون منهم للقيام بأي شيء حيال هذه المشكلة. وبدلاً من ذلك، فإنهم - دون وعي منهم - يشتتون أنفسهم

والآخرين بعيداً عن النظر في الموضوعات التي تتعلق بأسلوب إدارتهم للشركة ودراستها بالانخراط تماماً في تفاصيل العمل، لدرجة أنهم يخلقون لأنفسهم تعقيدات في أشياء لا تحتمل هذه التعقيدات. إن كل ما يفعلونه هو أنهم يخاطرون بنجاح مؤسساتهم؛ لأنهم لا يريدون مواجهة الأخطاء الخمسة التي يمكن أن يقع فيها الرؤساء التنفيذيون للشركات والتغلب عليها.

الجزء الأول

القصة

أندرو أوبراين

لم يعتد أندرو أوبراين أن يكون آخر شخص يغادر شركة ترينتي سيستمز Trinity Systems في السنوات الخمس الأخيرة، وفي الواقع، هو لم يعتد البقاء في الشركة حتى بعد منتصف الليل منذ أن تولى منصب الرئيس التنفيذي لها. وبينما كان يحدق بشروود من نافذة مكتبه فوق سان فرانسيسكو، أخذ يفكر فيما آل إليه الوضع، ويتعجب كيف وصل إلى هذه المرحلة.

غداً سيكون قد مر عام كامل على ترقيته إلى منصب الرئيس التنفيذي، وسيكون أول اجتماع لمجلس الإدارة يكون فيه مسؤولاً عن نتائج السنة المالية السابقة بالكامل. وكان هو نفسه قد اعتاد أن يصف هذه النتائج بأنها «ليست متميزة على أفضل تقدير».

ولكن لم تكن النتائج تشغل بال أندرو بقدر حالته النفسية؛ ففي الآونة الأخيرة لم يكن يشعر بالراحة وهو يسير في أروقة الشركة أو في أثناء اجتماعات الفريق التنفيذي الذي يرأسه. وبالطبع، فإنه لم يكن يتطلع إلى حضور اجتماع مجلس الإدارة في اليوم التالي. ومع أنه يعلم جيداً أن المجلس لن يكون قاسياً جداً عليه، فقد كان يدرك أنهم لن يربتوا على كتفيه أيضاً.

لم يستطع أندرو أوبراين في هذه اللحظة أن ينكر أنه يمر بأسوأ مرحلة في منصبه الجديد كرئيس تنفيذي للشركة، وأنه لم يتوقع أبداً أن يصل إلى تلك المرحلة بهذه السرعة.

ولكنه لم يكن يعرف أن الأمور ستزداد سوءاً.

وحيداً

لاحظ أندرو وهو ينظر إلى الطريق من مكتبه أن جسر خليج سان فرانسيسكو الذي يربط بين سان فرانسيسكو وأوكلاند خالٍ تماماً من أي سيارات تتجه شرقاً إلى أوكلاند، وقد بدا هذا الأمر غريباً للغاية. وقد كان أندرو يتعجب دائماً من حركة المرور النشطة للغاية في المدينة في أي وقت من الليل، فنظر إلى الساعة على مكتبه فوجد أنها الثانية عشرة ودقيقتان صباحاً، ولكن حتى في مثل هذا الوقت كان الجسر لا يخلو من السيارات. ففي الواقع لا تتوقف حركة المرور في سان فرانسيسكو على الإطلاق، فيما عدا في حالة حدوث زلزال. ثم تذكر فجأة أنه في خلال الأسبوعين الماضيين كان يرى لافتة برتقالية على الطريق في أثناء عودته إلى منزله مكتوباً عليها: «سيتم إغلاق جسر خليج سان فرانسيسكو للإصلاحات يومي الرابع والخامس من مارس من منتصف الليل وحتى الخامسة صباحاً.»

لم يخطر بباله قط أنه سيحتاج إلى عبور الجسر في مثل هذه الساعة، ثم بدأ يفكر أنه لن يستطيع العودة إلى منزله ذلك اليوم إلا إذا خرج عن طريقه المعتاد وعبر جسر جولدن جيت ثم عاد إلى جسر ريتشموند ثم إلى ثاني أكبر طريق سريع يربط بين الولايات انترستات ٨٠ ثم إلى هاي واي ٢٤ ثم إلى ...

وبالطبع، لم يستطع حتى تقبل هذه الفكرة فهي تعني أنه سيقود سيارته لأكثر من ساعة، كما أنه لا يزال أمامه عمل يستغرق ساعتين عليه إنهاؤه قبل اجتماع اليوم التالي، فلم تبدُ له هذه الفكرة جيدة على الإطلاق.

وفي الظروف العادية، كان أندرو سيفضل الذهاب للمبيت في أي من الفنادق التي توفر الخدمة الكاملة بجوار الشركة ويعطيهم ملابسهم للتنظيف ويكون مستعداً للذهاب إلى العمل في الصباح. ولكن في تلك الليلة بالذات، كان يريد النوم في سريره الخاص حتى ولو لساعات قليلة، بالإضافة إلى أنه كان مصمماً على أن يرى زوجته وأطفاله في الصباح؛ فقد كان بحاجة شديدة إلى دعمهم المعنوي له، مع أنه لم يكن ليعترف بهذا الأمر قط. لذا، فقد جمع أوراقه في حقيبته الشخصية وأمسك معطفه واتجه نحو الباب ليغادر الشركة.

كان الشارع بالأسفل خالياً تماماً مثلما كانت مكاتب الشركة بالأعلى، فيما عدا ذلك الشخص المشرّد الذي يعيش أسفل البناية التي توجد بها الشركة، والذي يطلق عليه الجميع اسم بيني. كان أندرو في بعض الأحيان يتأمل حالة بيني ليواسي نفسه عندما تتأزم بعض الأمور في حياته، ولكن في تلك الليلة لم تفلح هذه الوسيلة. لم يستطع بأي شكل من الأشكال أن يهرب من التفكير في اجتماع المجلس الذي سيبدأ بعد تسع ساعات.

وبينما كان يسير ببطء وتثاقل إلى محطة بارت وهي أقرب محطة قطار من الشركة حيث تقع على بعد عمارتين منها، بدأ يتذكر متى كانت آخر مرة استخدم فيها المواصلات العامة، منذ ثماني سنوات أم عشر سنوات؟ وبينما كان يستقل السلم المتحرك للنزول إلى محطة قطار الأنفاق، تعجب كثيراً من أنها كانت خالية تماماً هي الأخرى.

أخذ أندرو تذكرة من الماكينة المعلقة على الحائط ثم ذهب ليجلس على مقاعد الانتظار على الرصيف الذي سيركب منه القطار. ولقد اندهش كثيراً عندما لم يشعر بالغبرة وكأن آخر مرة استقل فيها القطار كانت بالأمس، وتتمت لنفسه: «لقد مرت السنوات العشر في غمضة عين.»

وقبل أن يتمكن من إخراج أوراقه من حقيبته الخاصة ليطالعها، وصل القطار. وبمجرد أن مرت العربات الأولى من القطار أمامه بسرعة ثم بدأ يبطئ السير، لاحظ أندرو أنه لم يكن هناك أي شخص على متن القطار ... أو على الأقل هذا ما كان يعتقد.

تشارلي

بمجرد أن جلس أندرو على أول مقعد بجوار الباب، شعر بأنه متعب ومنهك القوى تماماً. وقد كان ينوي قضاء الثلاثين دقيقة في القطار في مطالعة أوراقه، ولكنه وجد نفسه يكتفي بالجلوس هناك والتحديث في الخريطة الملونة أمامه لخط القطار ويتأمل التخطيط الجغرافي لمنطقة خليج سان فرانسيسكو، فقد كان يبحث عن أي شيء ليصرف ذهنه عن التفكير في اجتماع اليوم التالي. بمجرد أن نزل القطار في النفق المظلم أسفل الخليج وأغلق أندرو عينيه، فتح أحد الأبواب التي تربط بين عربات القطار من خلفه، فالتفت أندرو ورأى رجلاً كبيراً في السن يرتدي زياً رسمياً يدخل إلى العربة. وقد كان الرجل يبدو كعامل ويحمل بطاقة ملصقة على جيب القميص الرمادي الذي يرتديه مكتوباً عليها تشارلي.

فجأة بدأ أندرو يتوتر وأخذ يفكر فيما إذا كان عليه التحدث إلى الرجل أم لا، وأخذ يفكر أنه من المؤكد أن الرجل يتوقع أن يتحدث إليه فلا يوجد شخص آخر في القطار، ولكن كيف سيبدأ الحوار؟ توقف ذهن أندرو عن التفكير ولم يستطع تحديد ماذا يقول، ولم يكن هذا لأنه يخشى الحديث إلى الغرباء؛ فلم تكن لديه أية مشكلة في التحدث إلى المراسل التلفزيوني من فاينانشال نيتورك عندما تدهورت أسعار الأسهم في البورصة منذ ستة أشهر. كما أنه لم يواجه أية متاعب في تقديم العرض الذي قام به أمام أكثر من مائتي

محلل في مؤتمر التسويق. ولكن، ولسبب غامض، كان أندرو يشعر بالتوتر وعدم الارتياح تجاه تبادل حديث ودي مع عامل مسن لا يعرفه في منتصف الليل.

ولكن قبل أن يقرر أي شيء، مر الرجل أشيب الشعر بجواره دون أن ينطق كلمة واحدة، وانتقل إلى العربة التالية واختفى من أمام ناظره. ولدهشة أندرو، فإنه لم يشعر بالراحة لأن هذا التصرف وضع حلاً للمشكلة التي كان يفكر فيها، بل شعر بالإهانة لأن العامل قد تجاهله. ولكن عاد الاجتماع مرة أخرى ليسيطر على تفكيره، فقرر أن الوقت قد حان للتوقف عن الانشغال بهذه الأمور الفرعية والبدء في العمل. وبمجرد أن مد يده إلى حقيبته، توهجت الأنوار داخل العربة ثم تلاشت وتوقف القطار مُصدرًا صوتًا مزعجًا. وبينما كان يجلس وحيدًا في الضوء الخافت تساءل أندرو هل من الممكن أن يزداد الوضع سوءًا. وفي تلك اللحظة، فُتح الباب الذي يقود إلى العربة التالية وسمع الرجل المسن الذي يرتدي زي العامل يقول: «هيا، ماذا تنتظر؟ تعال إلى هنا.»

ثم غادر.

الحوار الغريب

في البداية، لم يحرك أندرو ساكنًا، نظر فقط إلى المقعد بجواره وكأنه ينتظر نصيحة شخص غير موجود. ودون التردد طويلاً، تبع الرجل إلى العربة التالية حيث وجده يجلس هناك مستندًا بظهره إلى الباب، وهو يصفر.

قرر أندرو على الفور أن هذا الرجل لا بد أن يكون مجنوناً؛ فمَن غير شخص مجنون يركب قطاراً في الثانية عشرة والنصف بعد منتصف الليل ويطلب من غرباء لا يعرفهم أن يتبعوه؟ ثم عاد ليفكر لماذا إذاً تبعه، هل فقد عقله هو الآخر؟

قد يرجع هذا إلى أنه متعب أو لأنه يبحث عن شيء ما ليشتت انتباهه، ولكن أياً كان السبب فقد سار إليه أندرو وجلس على المقعد أمامه مباشرة. وقبل أن ينطق أندرو بكلمة واحدة، وجد الرجل يقول بلهجة واثقة وكأنه يشترك في مناقشة منذ فترة مع شخص يعرفه: «درجة الحرارة في هذه العربة هي الأفضل في القطار، لذا أفضل في الليالي المعتدلة مثل هذه الليلة أن آتي إلى هنا وأتحدث.»

- «تتحدث عن ماذا؟»

ألقى أندرو هذا السؤال ثم أدرك على الفور أنه سؤال سخيف، وكان من الأولى أن يسأله: «تتحدث مع من؟»

ولكن الرجل أجابه دون أن يتوقف: «عن أي شيء تريد التحدث عنه.»

شعر أندرو بحيرة شديدة فألقى عليه سؤالاً منطقيًا: «عفوًا يا سيدي، ولكن هل أعرفك؟»

وقد اعتاد أندرو أن يخاطب أي شخص غريب يقابله بلقب «سيدي»، خاصة عندما يكون كبيرًا في السن، حتى ولو كان مجرد عامل بسيط.

ابتسم الرجل وأجاب: «ليس بعد.»

أصبح أندرو الآن واثقًا من أن الرجل مجنون، فتحوّلت لهجته إلى حنان أبوي وقال بتنازل: «إذاً، هل تعمل في القطار؟»

- «نعم، في بعض الأحيان، إذا كان ذلك هو المكان الذي تستدعي الحاجة وجودي فيه.»

أجاب الرجل بجدية تامة دون أن تبدو عليه أي أمانة للتظاهر واستكمل: «وأنت ماذا تعمل؟»

ارتبك أندرو ولم يعرف ماذا يقول، ثم أجابه: «حسنًا، أنا أعمل في مجال التكنولوجيا.»

- «أي أنواع التكنولوجيا؟»

- «كل شيء، بدءًا من الآلات الحاسبة حتى نظم الكمبيوتر التجارية، وأعمل لدى شركة ترينتي سيستمز.»

- «آه، لقد سمعت عنها.»

تساءل أندرو في داخله ما إذا كان الرجل يتظاهر فقط بأنه يعرف الشركة أم أنه قد سمع بها حقًا، في حين استأنف الأخير طرح أسئلته: «إذا فأنت فتى خبير في مجال التكنولوجيا؟»

توقف أندرو عن الحديث لوهلة وقرر أن يجيبه بالإيجاب وينهي الموضوع عند هذا الحد، ولكن، ولسبب لا يعرفه هو شخصيًا، شعر بأنه يحتاج أن يخبر الرجل المسن من هو حقًا، فقال: «في الواقع، أنا الرئيس التنفيذي للشركة واسمي أندرو.»

- «حسنًا، وأنا اسمي تشارلي، سررت لمقابلتك.»

وبينما تصافح الرجلان، لاحظ أندرو أن تشارلي لم يأبه على الإطلاق عندما ذكر له منصبه، فتساءل بداخله عما إذا كان يعرف ما يعنيه هذا اللقب أصلاً. وبعد وهلة من الصمت الحائر سأله عن عمله بالضبط، فابتسم تشارلي وأجاب: «إننا لسنا هنا للتحدث عني، ولكن للتحدث عنك أنت.»

كان أندرو يجد أسلوب تشارلي في المراوغة مسلياً ولكنه لم يكن لديه متسع من الوقت لهذا؛ بسبب اجتماع اليوم التالي، فقال: «في الواقع، لقد كنت أنوي إنجاز بعض الأعمال في الطريق إلى المنزل حيث إن لدي اجتماعاً مهماً غداً ولا زال أمامي الكثير من العمل لإنجازه.»

وبمجرد أن أنهى أندرو عبارته شعر بالاستياء، حيث إن حديثه كان يعني أنه يحاول التخلص من صحبة الرجل المسن، وكان هذا بالفعل ما يحاول القيام به.

فقال تشارلي بأسلوب مهذب: «أنا آسف حقاً، سأتركك الآن وشأنك فمن الواضح أن أمامك الكثير من العمل لتقوم به.»

ثم نهض ليغادر وقرر أندرو أن يتركه يرحل. وفجأة، وقبل أن يتحرك تشارلي من مكانه، انطفأت الأنوار في القطار ثم أضاءت مرة أخرى ثم انطفأت تماماً، وأصبح القطار الساكن معتماً أيضاً.

وفي هذه الظلمة الحالكة، سمع أندرو صوت تشارلي وهو يقول: «لا تقلق أيها الشاب.»

وبعد ثانية واحدة فقط أضاء الرجل كشافاً صغيراً. تعجب أندرو من السرعة التي تعامل بها تشارلي مع الموقف وكيف أنه كان جاهزاً بعدته، ولكنه كان سعيداً أن هناك ضوءاً في المكان، لذا فإنه لم يسأل.

قال تشارلي - وكأنه قد تدرب على هذا الموقف من قبل: «يبدو أننا سنقضي بعض الوقت هنا، لماذا لا تخبرني بما يضايقك؟»

أخذ أندرو يحدق في تشارلي لثوان قليلة، ثم قال وكأنه لا يملك السيطرة على نفسه ولا يعرف ماذا يقول: «حسناً.»

وبعد أن خرجت الكلمة من بين شفثيه لم يصدق أنه فعل. وأخذ يفكر في داخله: هل أنوي حقاً إخبار هذا الرجل، هذا العامل، بمشكلاتي؟ هل أنا محبط إلى هذا الحد؟ نعم، يبدو أنني كذلك فعلاً لأن هذا ما سأقوم به الآن. تتنح أندرو وقال: «لا أدري بالضبط ماذا تعرف عن عالم التجارة والأعمال، ولكن كون المرء الرئيس التنفيذي لشركة ما أمر معقد للغاية.»

- «حقاً؟»

أجاب تشارلي بدهشة: «إذا أخبرني المزيد عنه.»

- «أنا لا أقصد بهذا أن أكون وقحاً يا تشارلي.»

ثم توقف لوهلة يبحث عن أطف طريقة يضع فيها هذه العبارة: «ولكني غير واثق من أن هذا الأمر سيكون مثيراً أو مهماً بالنسبة لك.»

قطب تشارلي ما بين حاجبيه، فظن أندرو أنه قد أساء إليه، ولكن الأول همس وهو ينظر حوله في القطار الخالي وكأنه جاسوس: «اسمعي جيداً يا أندي، أنا لا أتجول في الشوارع وأخبر الجميع بهذا الأمر حتى لا يعتقد أحد أنني أتباهي، ولكن عندما كنت صغيراً كان والدي يدير شركة وقد تعلمت منه بعض الأشياء.»

حاول أندرو أن يبدو وكأن هذا الأمر قد أثار دهشته أو إعجابه، فقال:

- «حقاً؟ ما نوع هذه الشركة؟»

ألقى أندرو السؤال وهو يتوقع أن والد تشارلي كان يدير عملاً بسيطاً، مثل: محل للخردوات أو مغسلة. ولكن تشارلي أجابه بصدق: «السكة الحديد، ولكن ليس هذا هو المهم هنا، ما أريد أن أقوله هو أن والدي كان يردد دائماً أن الإدارة هي الإدارة بغض النظر عن نوع المجال الذي تعمل فيه.»

تعجب أندرو من هذا الأمر وتساءل في داخله ما إذا كان هذا الرجل واهماً، ولكنه قرر أن يسايره فقال: «هل قال ذلك حقاً؟»

- «نعم، ولقد قال شيئاً آخر، ولكن لا تُسئ فهمي من فضلك لأنني واثق من أنك شخص بارع جداً فيما تفعل، ولكن والدي قال أيضاً إن إدارة الشركات

ليست أمراً معقداً. كما اعتاد أن يقول بالحرف الواحد: «إن بعض الأشخاص يجعلون الأمر معقداً لأنهم يخافون من دراسة الأمور البسيطة ومعالجتها». بدأ أندرو يشعر ببعض الضيق فقال: «أخبرني يا تشارلي كيف يمكن أن يصبح ابن رئيس السكة الحديد عاملاً في قطار في محطة بارت؟» ولدهشة أندرو لم يبد أن هذا السؤال القاسي قد جرح مشاعر تشارلي، بل في الواقع، بدا وكأنه أصبح أطيب قلباً من ذي قبل فقال: «بالله عليك يا أندرو ما علاقة هذا السؤال بالموضوعات التي تشغل بالك الآن؟ إذا كنت ترى أنه لا يوجد لدي شيء له قيمة يستحق أن نتحدث عنه، أخبرني فقط بهذا ولن يكون علي وقتها سوى الانتقال بسعادة إلى العربة التالية، والعثور على رئيس تنفيذي آخر لأتحدث إليه.»

تأثر أندرو كثيراً بثقة الرجل العجوز بنفسه وأعجب بها، وابتسم لتخيل فكرة أنه سيذهب للبحث عن شخص آخر في القطار ليتحدث إليه في هذه الساعة، ولن يكون أي شخص بل رئيساً تنفيذياً لشركة ما، فقرّر أن يكون لطيفاً ويتحدث إلى الرجل من باب التعاطف فقال: «إذا فأنت تعتقد أنني أعقد الأمر أكثر مما يستحق، أليس كذلك؟»

أجاب تشارلي على السؤال على الفور وبصدق كامل: «لا يمكنني التأكيد على هذا، فأنا لا أجلس في مكانك في الوقت الحالي، ولكني أستطيع القول إن مفهوم العمل في منصب الرئيس التنفيذي بسيط.» ثم توقف قليلاً لإثارة فضوله ثم استكمل: «إلا إذا كنت في طريقك إلى الفضل.»

شعر أندرو بغضب وحنق شديدين فاحمر وجهه وأذناه بشدة من الغيظ. وعلى الرغم من الضوء الخافت الضعيف الصادر من الكشاف الصغير، لاحظ تشارلي التغير المفاجئ في لون أندرو وتعبيرات وجهه، فسأله بإلحاح وقلق: «هل أنت في طريقك إلى الفضل يا أندرو؟ لأنك إذا كنت كذلك، فهذا يعني أنه

علينا أن نتحدث سوياً، وأتمنى ألا تكون قد استسلمت للإغراءات التي تدفعك إلى ارتكاب الأخطاء التي تقودك بدورها إلى فشل محقق.»

اعتدل أندرو قليلاً في جلسته وقال: «اسمعني جيداً يا تشارلي، أنا لست في طريقي إلى الفشل؛ كل ما في الأمر أن الشركة تواجه بعض المشكلات، ويرجع هذا إلى العديد من الأسباب. وأنا بالتأكيد لا أعتبر نفسي فاشلاً.»

ثم توقف لثوان قليلة وأضاف: «وماذا تعني بتلك الأخطاء؟»

– «ما أعنيه هو أنك إذا كنت في طريقك إلى الفشل – وكما هو واضح من كلامك، أنك لا تعتقد ذلك – فهذا يعني أنك قد وقعت في خطأ من الأخطاء الخمسة التي يرتكبها جميع الرؤساء التنفيذيين.»

ثم تمهل قليلاً ليترك أندرو يفكر فيما قال قبل أن ينهي جملته: «أو، لا قدر الله، أكثر من خطأ.»

قبل أن يتمكن أندرو من إعادة سؤاله مرة أخرى، أذهله الموقف المجنون الذي يقف فيه، وشعر بالحماسة لأنه يجلس في قطار في محطة بارت في منتصف الليل، ويشعر بغضب شديد لأن عاملاً غريب الأطوار يخبره أنه يفشل في عمله. وأراد بعد ذلك أن ينهي هذه المناقشة ويعود ليفكر في اجتماع المجلس في اليوم التالي، ولكن العامل كان قد نجح في إثارة فضوله لدرجة كبيرة دفعته لأن يسأله: «هل تستطيع أن تخبرني بسرعة ما هذه الأخطاء الخمسة التي تتحدث عنها؟»

توقف تشارلي عن الحديث قليلاً ثم قال: «اجلس لدقائق قليلة، فلدي بعض الأسئلة لك.»

التقط أندرو نفساً عميقاً ونظر إلى ساعته ثم عاد بظهره إلى الخلف في مقعده واستعد للاستماع إلى العامل الغريب.